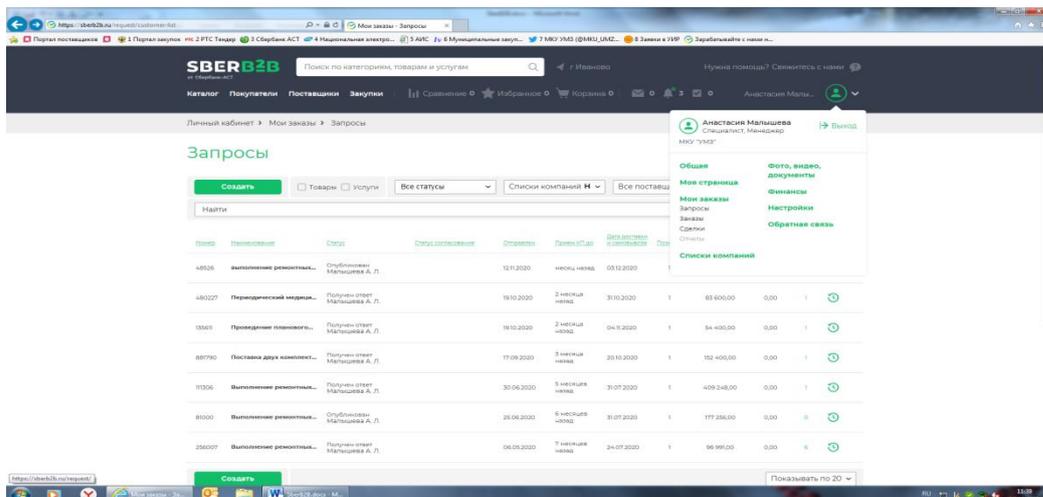
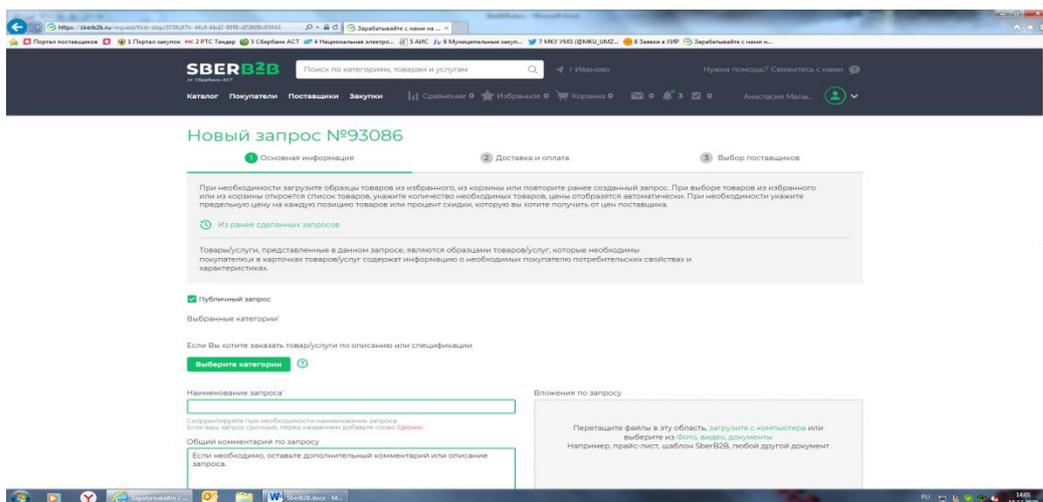


СОЗДАНИЕ ЗАКУПКИ (ЗАПРОСА) в ОНЛАЙН МАГАЗИНЕ «SberB2B»

Зайти в личный кабинет на сайт SberB2B во вкладку мои заказы (запросы)

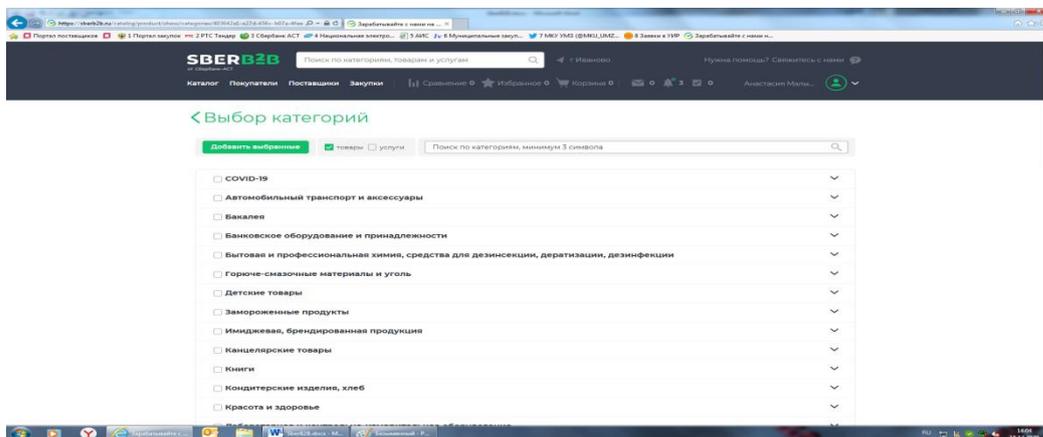


Нажать кнопку «Создать» → появится вот такое окно:



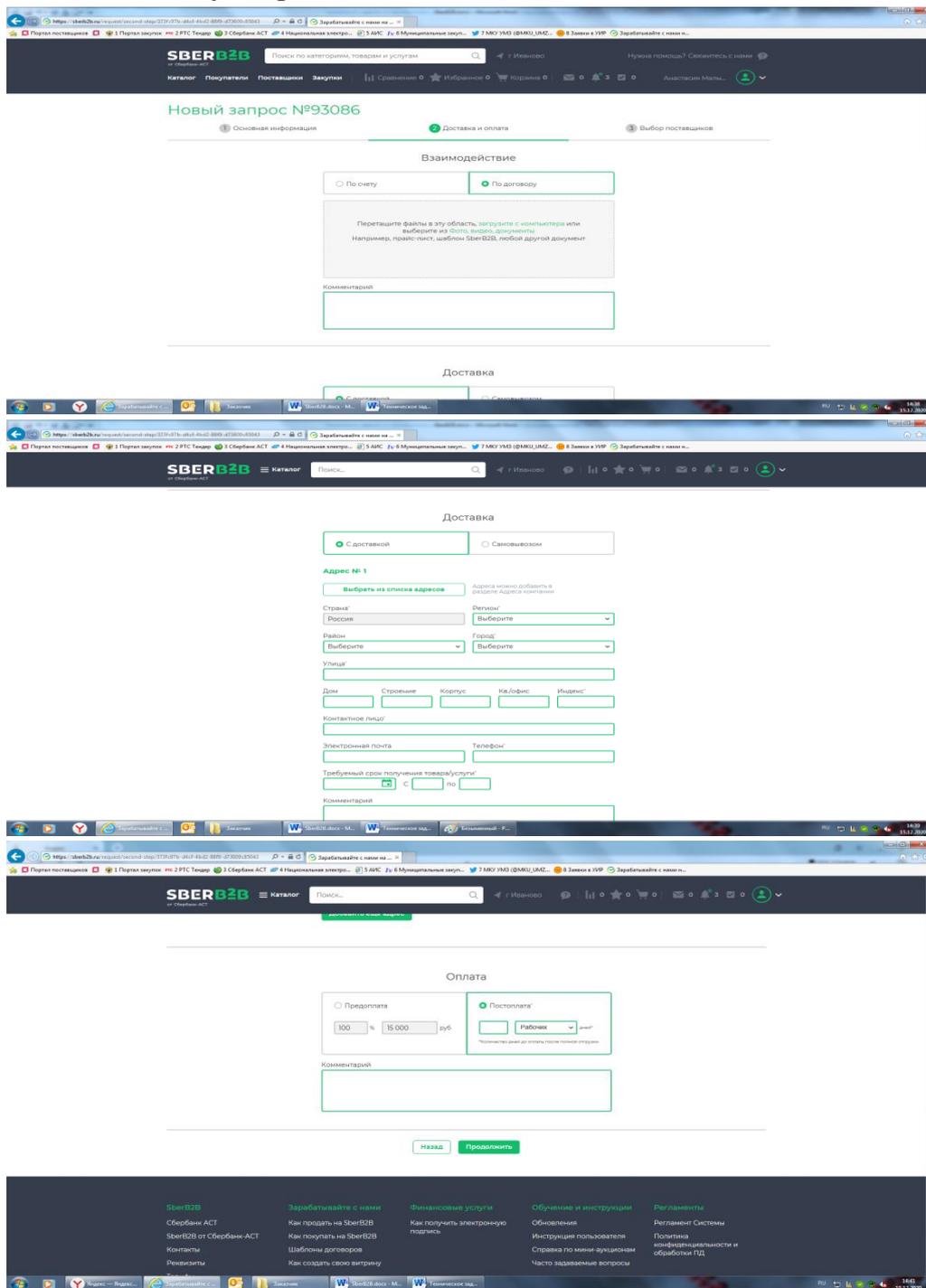
В этом окне поэтапно заполнить все требуемые данные:

1. Выберите категорию закупаемого товара (работы, услуги) (далее – ТРУ)



2. В окне «Наименование запроса» указать предмет договора.
3. Если необходимо прикрепить фото, видео другие документы по запросу, прикрепляете их в окно «Вложения по запросу». Сюда же прикрепляете сметы, если размещаете запрос на выполнение работ.
4. В поле «цена с НДС» указываете НМЦД (начальную максимальную цену договора).

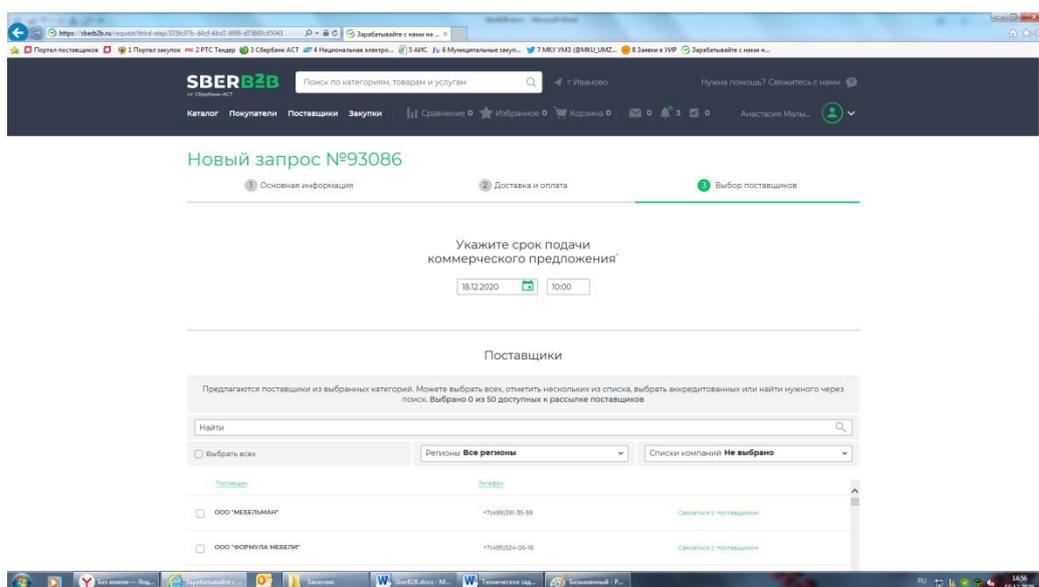
Нажать кнопку «Продолжить» и появится окно «Оплата и доставка»:



Заполнить все требуемые строки.

Внимание: не забудьте подгрузить проект договора!

Нажать кнопку «Продолжить» и появится следующее окно:



Указать дату и время окончания приема коммерческих предложений.

Срок для подачи коммерческих предложений указывается с учетом потребности Заказчика и не ограничен временными рамками в соответствии с Федеральным законом от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд».

Во вкладке «комментарии» считаем целесообразным указать следующую информацию для потенциальных участников: *«необходимо указывать срок действия коммерческого предложения не менее 30 дней с даты окончания приема заявок, в связи с невозможностью завершения процедуры закупки, в случае, если срок действия коммерческого предложения истек на дату заключения контракта».*

Нажать кнопку «Отправить публичный запрос». Все созданные Заказчиком запросы отражаются в его личном кабинете.

После наступления момента окончания приема коммерческих предложений в личном кабинете Заказчика во вкладке «коммерческие предложения» отобразятся все поданные коммерческие предложения по данному запросу → Заказчик рассматривает заявки и формирует протокол подведения итогов → Заказчик передает проект контракта победителю.

В случае, если не подано ни одного коммерческого предложения → Заказчик формирует соответствующий протокол.

Заказчик может разместить в электронном магазине запрос с ценой «0,01 руб.», если не может самостоятельно определить стоимость необходимого ТРУ.

В указанном случае → потенциальный участник закупки находит интересующие его торги и только обозначает сумму, за которую он согласен предоставить ТРУ → в установленный срок Заказчик выбирает победителя, выполнившего требования извещения и предложившего наименьшую стоимость ТРУ → предоставляет победителю проект контракта.